

Fecha de publicación : 10/03/2025

## Business Developer en Energía y Eficiencia Energética



CONTRATO  
INDEFINIDO



Barcelona



Energía y Eficiencia energética

¿Para cuándo? Lo antes posible

Contacto: [v.caroff@rozo.es](mailto:v.caroff@rozo.es) y [j.gazon@rozo.es](mailto:j.gazon@rozo.es)

Salario: en función de la experiencia y del perfil

Enviar [Carta de presentación](#) y [Currículo](#)

Nivel experiencia: confirmado

### Nuestra empresa

Rozo Ibérica es una empresa hispanofrancesa especializada en la mejora del rendimiento energético. Convencidos de la necesidad de una transición energética, guiamos a nuestros clientes y socios en la búsqueda de soluciones innovadoras de alto rendimiento destinadas a optimizar su consumo de energía y limitar su huella medioambiental. (<http://www.rozo.fr/es>).

### Puesto y Cargos

- Desarrollar su cartera de clientes en el perímetro español, con especial atención a los proyectos elegibles al sistema CAE (Certificados de Ahorros Energéticos), la compra de energía, las auditorías energéticas;
- Participar en la elaboración de una estrategia comercial de la empresa, aportar su visión;
- Establecer un plan de acción de ventas adaptado a sus fuerzas comerciales;
- Hacer un informe con regularidad de su actividad comercial;
- Monitorizar el progreso de sus diversas iniciativas de prospección;
- Identificar, contactar y convencer a socios en España sobre las oportunidades financieras que representa el sistema CAE;
- Llevar a cabo todo el proceso de ventas: desde la prospección hasta la firma de un contrato y el seguimiento de los clientes, pasando por la fidelización del cliente;
- Apoyar al equipo de ejecución sobre las ventas;
- Entender el sistema CAE, el negocio vinculado y los retos a los que se enfrentan sus clientes;
- Seguir periódicamente la actividad comercial;

## Tu perfil

- Diploma en comercio, con más de 5 años de experiencia;
- Experiencia profesional como agente comercial de servicios, para la industria y/o el sector terciario;
- Sería un plus tener buen nivel de francés;
- Eres combativo/a, riguroso/a y te gusta trabajar en equipo;
- Tiene excelentes aptitudes comerciales (gran interés por la prospección, la negociación y las ventas);
- Te interesa el ámbito de la energía y de la eficiencia energética;
- Tiene buena capacidad de adaptación a un nuevo entorno, y curiosidad intelectual.

## ¿Por qué Rozo Ibérica?

- Una PYME independiente, de rápido crecimiento
- Un equipo unido de 80 empleados comprometidos, con convicciones y valores compartidos
- 1 oficina en España y 5 oficinas en Francia
- Un entorno de trabajo único y un buen humor legendario.
- Ventajas: dietas, teletrabajo, bonificación por participación en beneficios.